Junior-Verkaufsberater Inbound (m/w/d)

(43)

Standort: Oststeinbek Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ziele der Position

- Umsatzsteigerung durch Gewinnung von neuen Kunden und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Optimale Präsentation des Unternehmens gegenüber Geschäftspartnern

Fachliche Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Bearbeiten von Anfragen und Betsellungen
- Erstellen von Angeboten
- Reklamationsbearbeitung

Fachliche Qualifikationsanforderungen

- Mitlere Reife/Abitur
- Abgeschlossene Ausbildung zur/m Groß- und Außenhandelskauffrau/-mann oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens einjährige Berufserfahrung in der Neukundenakquisition und Kundenbetreuung im B2B-Bereich
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Technisches Verständnis

Persönliche Qualifikationsanforderungen

- Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung
- Engagement und Zielstrebigkeit
- Verantwortungsbewusstsein
- Selbstständige Arbeitsweise

Art der Ausschreibung

Diese Stelle ist zur Direktvermittlung Ausgechrieben